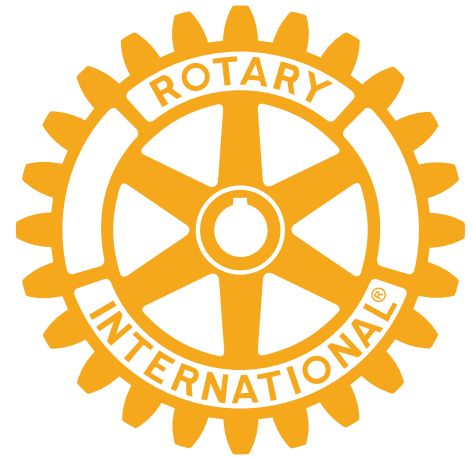


CRIANDO UMA EXPERIÊNCIA POSITIVA PARA ASSOCIADOS POTENCIAIS



Um clube dinâmico, inovador e atuante na comunidade atrai associados. A entrada de pessoas qualificadas diversifica e expande a lista de talentos disponíveis no clube, aumentando o seu impacto. Assim, é vital causar uma excelente primeira impressão nas pessoas interessadas em fazer parte da família rotária.

O CAMINHO PARA INGRESSAR NO CLUBE



ASSOCIADOS POTENCIAIS

Quem se encaixa nesta categoria:

- Uma pessoa qualificada apresentada por um dos associados do clube (veja **Indicação de Novos Associados**)
- Alguém que contactou seu clube diretamente (por exemplo, por meio do **Localizador de Clubes**)
- Alguém identificado por seu clube (veja o documento **Encontrando Novos Rotarianos**)
- Alguém que expressou interesse por meio da página **Junte-se a Nós e Faça a Diferença***
- Um ex-rotariano interessado em voltar para o Rotary*
- Um rotariano que queira mudar de clube*
- Uma pessoa qualificada apresentada por um rotariano de outro clube*

*Você pode ver e gerenciar os dados de candidatos à associação. Para mais informações, acesse a página sobre **Candidatos à Associação**.

É importante conversar logo cedo com a pessoa interessada em se afiliar para saber se a associação será boa para todas as partes.

O processo de admissão de novos associados envolve planejamento, deliberações, tato e rapidez no esclarecimento de dúvidas. Independentemente dos interessados ingressarem ou não no seu clube, a experiência que eles tiverem com o Rotary deve ser altamente positiva. Para este fim, siga as dicas deste guia.

ENCONTRO COM ASSOCIADOS POTENCIAIS

Você ou outra pessoa do clube deve falar com o associado em potencial sobre o seu clube e as expectativas que ele tem. Durante esta conversa:

- Explique o que o Rotary significa para você e os benefícios de ser rotariano, como a oportunidade de fazer a diferença na vida de muitas pessoas, o desenvolvimento de habilidades que podem ser aplicadas no desempenho da própria profissão e a criação de amizades verdadeiras.
- Fale ao possível rotariano sobre o seu clube e os projetos que ele faz, as atividades sociais que realiza e o que ele pode esperar das reuniões. Depois de saber o que ele busca, explique como o clube pode atender às suas expectativas.
- Fale sobre as obrigações financeiras do clube e os requisitos da associação.
- Esta conversa com o associado em potencial deve ser breve e descontraída. Dê a ele o **folheto para associados em potencial** e o **folheto do clube**, e o informe sobre as reuniões e atividades que realizam.

Acesse recursos no site www.rotary.org/pt/membership.

Se o seu clube oferecer sessões informativas abertas à comunidade, mostre um vídeo sobre o Rotary e faça uma apresentação sobre o que a organização oferece e os vários benefícios de se associar. O melhor acompanhamento com o associado em potencial continua sendo um encontro presencial para uma conversa descontraída.

Se você tomou conhecimento sobre o possível associado por meio do sistema do nosso site, você poderá admiti-lo por meio do seu número de associado na página sobre **Candidatos à Associação**.



DETERMINE SE A ASSOCIAÇÃO É A MELHOR OPÇÃO

Depois do encontro, fale com a Comissão de Desenvolvimento do Quadro Associativo e os diretores do clube sobre o candidato para determinar se ele pode agregar valor ao seu clube. Analise as qualificações da pessoa e lembre-se de que diversidade é um dos nossos valores. Pessoas com diferentes perspectivas e históricos de vida trazem abordagens novas aos clubes.

Vale enfatizar a importância de causar uma impressão positiva no associado em potencial desde o início. Para tanto, elabore e siga um protocolo para engajar possíveis associados.

ENGAJE O CANDIDATO

Registre a situação do candidato selecionando uma das seguintes opções na página sobre

Candidatos à Associação:

- O clube avaliou a recomendação
- O clube entrou em contato com o candidato
- O clube designou o candidato a um dirigente
- O candidato participou de uma reunião do clube

SE A ASSOCIAÇÃO FOR UMA BOA OPÇÃO...

Se o clube quiser admitir o possível associado:

- Convide-o para algumas reuniões, fazendo a gentileza de pagar a sua refeição.
- Convide-o a um evento social ou projeto do clube.
- Apresente-o aos demais associados.
- Esclareça suas dúvidas.
- Convide-o a se associar.
- Adicione seu nome à lista de associados.
Veja **Como Adicionar um Associado**.
- Celebre seu ingresso no clube.
- Designe um mentor para engajá-lo o quanto antes no clube.
- Forneça uma série de sessões de orientação.

Veja **Como Apresentar o Rotary a Novos Associados: Guia de Orientação**.

SE A ASSOCIAÇÃO NÃO FOR UMA BOA OPÇÃO...

Se o clube determinar que o candidato não é uma boa opção, explique a ele as qualificações à associação e o que ele pode fazer para adquiri-las e se candidatar novamente. Seja qual for a razão para não admitir o candidato, deve haver uma conversa pessoal e franca para explicar os motivos.

Há inúmeras razões que fazem com que a associação não seja uma boa opção. Convém manter o relacionamento com o candidato que não estiver pronto para se associar, visando a sua participação em projetos e eventos sociais do clube, para que, quem sabe, ele se associe no futuro.

Sugira algumas alternativas:

- **Recomende o candidato** a outro clube com horário de reunião diferente se o motivo da não admissão estiver relacionado ao fato do seu clube não se reunir em horário adequado a ele ou cobrar taxas altas. A possibilidade de encaminhá-lo a um outro clube pode ser a solução caso o seu clube não ofereça projetos e atividades interessantes ao possível associado. Existe também a possibilidade de apresentá-lo a um e-club.
- Considere formar um clube satélite se estiver lidando com um grupo de possíveis associados, ou mesmo de associados atuais, cujas necessidades ou vontades difiram das dos demais associados.
- Se o associado em potencial tiver menos de 30 anos e não estiver pronto para um Rotary Club, sugira que ingresse no Rotaract.

Atualize no sistema a situação do associado potencial. As caixas acima com bordas em dourado listam as opções. Ao atualizar a situação, você automaticamente informa seu distrito e o RI sobre o que está acontecendo com o candidato à associação, além de atualizar os relatórios do clube.

ADMITA O CANDIDATO

Registre a situação do candidato selecionando uma das seguintes opções na página sobre **Candidatos à Associação**:

- O clube propôs a associação
- O clube admitiu o candidato

NÃO ADMITA O CANDIDATO

Registre a situação do candidato selecionando uma das seguintes opções na página sobre **Candidatos à Associação**:

- A candidatura foi enviada de volta ao distrito para que seja designada a outro clube
- O clube determinou que o candidato não estava interessado no Rotary
- O clube designou o candidato a um programa pró-juventude
- O clube rejeitou a recomendação

Para mais informações, leia **Conecte-se com Associados em Potencial** e **Como Gerenciar os Candidatos à Associação**.