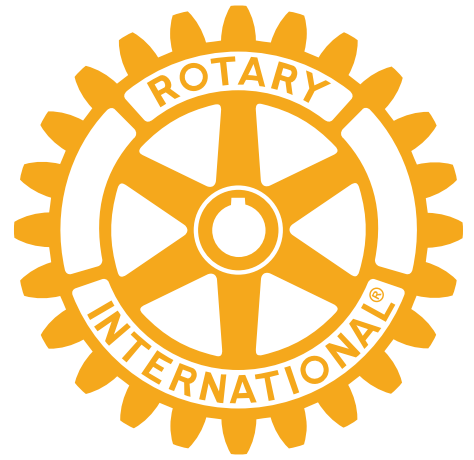


CONSULTAS Y RECOMENDACIONES SOBRE MEMBRESÍA



El propósito del programa de consultas y recomendaciones sobre membresía es facilitar el contacto entre los clubes y las personas interesadas en afiliarse a éstos para contribuir así al aumento de su membresía. Cuando accedas a tu cuenta en Mi Rotary podrás ver en un solo lugar la lista de socios potenciales, socios recomendados, socios que cambiaron de domicilio y socios interesados en reingresar al club. Este sistema ayuda a los clubes a comunicarse con estas personas interesadas en marcar una diferencia positiva en el mundo.

TU CAMINO A LA AFILIACIÓN



SOCIOS POTENCIALES

Rotary tramita decenas de miles de consultas y recomendaciones procedentes de todos los rincones del mundo. Estas personas interesadas en afiliarse podrían ser ex becarios o ex participantes en los programas de Rotary que se mudaron recientemente a tu ciudad, personas que oyeron hablar de Rotary en los medios de comunicación o que vieron una valla publicitaria de tu club.



SOCIOS QUE CAMBIAN DE DOMICILIO

Si uno de los socios de tu club se va a mudar a otra ciudad o desea cambiar de club debido a una incompatibilidad de horarios u otras obligaciones, ayúdale a **mantener su relación con Rotary**. Asegúrate de mantenerte al tanto de los rotarios que se mudan a tu localidad o que buscan un nuevo club al que afiliarse.



RECOMENDACIÓN DE SOCIOS

¿Conoces a una persona que sería un magnífico candidato a la afiliación a Rotary, pero que no vive en tu ciudad o que no puede afiliarse a tu club por incompatibilidad de horarios? **Recomienda su afiliación** y le ayudaremos a encontrar un club que se ajuste a sus necesidades. Los rotarios que recomiendan candidatos calificados, y que responden prontamente a las recomendaciones enviadas a sus clubes, contribuyen al fortalecimiento de Rotary y a su labor en el mundo.

ASÍ ES COMO FUNCIONA EL PROCESO

- 1 Los socios potenciales, socios que cambian de domicilio o rotarios que desean recomendar un socio remiten información a Rotary.org.
- 2 El personal de Rotary evalúa la consulta o recomendación para asegurarse de que el candidato cumple los requisitos básicos para la afiliación y luego la asignan al distrito en que se encuentra la localidad por la que el candidato indicó su preferencia.
- 3 El gobernador, el presidente del Comité Distrital de Membresía, e los Asistentes del gobernadores reciben una alerta sobre la nueva consulta o recomendación y, tras estudiarla, la asignan al club que corresponda.
- 4 El presidente, el secretario y el presidente del Comité de Membresía del club reciben una alerta sobre la nueva consulta o recomendación y tras estudiarla, adoptan las medidas que correspondan. Los funcionarios del club deben decidir si desean comunicarse con el candidato o solicitar al distrito que asigne el candidato a otro club.

SABEMOS QUE ESTE PROCESO FUNCIONA.

Desde 2001, las consultas presentadas por candidatos calificados han aumentado 400%. Por otro lado, de los candidatos remitidos por el personal de RI a los distritos, 63% de los socios potenciales y 60% de los que cambiaron de domicilio o mostraron interés por cambiar de club, terminaron por afiliarse a un club en un plazo de seis meses.

CÓMO DAR SEGUIMIENTO A LAS CONSULTAS Y RECOMENDACIONES

Para dar seguimiento a tus consultas y recomendaciones, accede a tu cuenta en Mi Rotary y, dependiendo de tu cargo, selecciona Administración del club o Administración del distrito. Para más información, consulta las guías para **clubes** y **distritos**.



SUGERENCIAS

Asegúrate de dar el debido seguimiento a tus consultas y recomendaciones.

- Comunícate inmediatamente con los candidatos.
- Pregunta a los socios potenciales qué es lo que desean encontrar en el club.
- Invita a los socios potenciales a un proyecto de servicio o a una reunión del club.

Líderes distritales

- + Estudien las consultas y recomendaciones y asígnenlas a los clubes que correspondan.
- + Asegúrense de que los clubes den el debido seguimiento a los candidatos.
- + Generen informes para dar seguimiento a las tendencias de la membresía y analizar los datos demográficos de los socios potenciales.

Líderes de club

- + Estudien los datos de los candidatos asignados al club y adopten las medidas que correspondan.
- + Comuníquense con los candidatos que pudieran encajar bien en el club. Si creen que algún socio potencial no sería un buen candidato para la afiliación, indiquen el motivo y devuelvan su expediente al distrito.
- + Cuando un socio abandone el club debido a un cambio de domicilio, obligaciones laborales o cualquier otra razón, recomienden su afiliación a otro club.

CORRE LA VOZ

Añade un enlace al **Espacio para socios** en el sitio web, el blog o los boletines del distrito. Allí encontrarás enlaces para los socios potenciales interesados en **afiliarse**, los socios que desean **reingresar o cambiar de club**, y los rotarios interesados en **recomendar socios**.